Energy Pool

Smart energy management



# ENERGY POOL



## GT SSY – 24/09/2015

© Energy Pool Limited

# GT SSY 24/09/2015

## 1/ AO commun: harmonisation des règles

| Eléments | FR | DE | Importance pour Energy Pool |
|---|---|---|---|
| Certification | 8h + échelons | Deux échelons de 15 min seulement | Non significatif |
| Rémunération de l'énergie | Oui | Non (aux écarts) | Simplification souhaitable dans le cadre d'un produit symétrique |
| Contrôle des performances | Systématique | Occasionnel | A harmoniser pour qu'il n'y ait pas de distorsion de concurrence sur la maîtrise du service rendu / Pourrait permettre de limiter le recours à la sous-mesure si contrôle en cas d'excursion de fréquence élevée donc plus facilement identifiable en cas de bruit |
| Gestion défaillance de l'offre | Centralisée sur le MA | Chaque offreur doit avoir un back-up | Ne pas demander de back-up pour les petits portefeuilles = règle française à préserver |
| Pénalisation | 18 €/MW/h + spot | 10 * prix d'offre | A harmoniser pour qu'il n'y ait pas de distorsion de concurrence, en lien avec le contrôle |
| Observabilité | Exigée | Non exigée | A harmoniser pour qu'il n'y ait pas de distorsion de concurrence |
| Marché secondaire | OTC | Pas autorisé | Permettre le marché secondaire pour gérer les indisponibilités des petits portefeuilles = règle française à préserver |

# GT SSY 24/09/2015

## 1/ AO commun: caractéristiques

- **Energy Pool souligne les points suivants comme des caractéristiques importantes de l'AO actuel**
  - **1 MW de granularité**
  - **avec des offres divisibles**

- **Et souhaite une évolution du paiement au prix marginal**

- **Deux propositions**
  - **Scénario 1: J-1 9h – produits blocs 4h**
  - **Scénario 2: J-1 13h – produits courts 1h**

- **Position Energy Pool**
  - **Produit unique ou multiple convient, mais sans recouvrement pour faciliter la comparaison des offres**
  - **Les deux scénarios conviennent pour les industriels, avec une préférence pour le scénario 1 qui donne un peu plus de visibilité pour adapter la production selon les résultats**
  - **Offres divisibles pour permettre aux petits acteurs d'être plus facilement retenus**
  - **Pay as clear à privilégier**